

茨城県

よろず
支援拠点

茨城県よろず支援拠点

Results

UP!

企業価値を高めるための革新的活動

利益・売上向上セミナー

2016. 11 / 9 (水)

時間

17:30～20:30

場所

茨城県産業会館 研修室
茨城県水戸市桜川2-2-35

対象者：ものづくり中小企業（経営者・管理者）

定員：50名 定員になり次第締め切りとさせていただきます

参加費：無料



茨城県よろず支援拠点
コーディネーター
後明 廣志

【第1部】経営と価値・利益を増やす方程式

- 1 企業経営の目的体系
 - (1) 企業を取り巻く環境
 - (2) 経営目的達成の源泉
- 2 企業経営の活性化
 - (1) 経営方針に即した組織の構築
 - (2) 組織を動かすシステムの構築
 - (3) 企業文化の構築
- 3 価値の方程式
 - (1) 価値をあげるには
 - (2) 価値と経営

【第2部】提案型営業による受注拡大

- 1 提案型営業の概念
- 2 自社の強みを確認し磨きをかける
- 3 提案型営業のステップ
- 4 中国に負けない提案
- 5 提案型営業の事例

(加工方法, 新しい材料, 製法変更, 材質及び処理方法の提案)
- 6 提案から採用までの経緯
- 7 提案型営業における原価見積
- 8 提案型営業を進めるために



茨城県よろず支援拠点
コーディネーター
樋口 修

主催／茨城県中小企業振興公社（茨城県よろず支援拠点）《栗橋・小島》

お問合せ先／TEL(029)224-5339 FAX(029)227-2586

茨城県よろず支援拠点

利益・売上向上セミナー（11/9）

参加申込書

公益財団法人茨城県中小企業振興公社（茨城県よろず支援拠点）行

【FAX 029-227-2586】

申込日：平成 年 月 日

会社名			
住所	〒 -		
TEL		FAX	
業種		記入者名	

セミナー参加者

役職名	氏名	メールアドレス

※会場の関係もあり、参加者は1社2名までとさせていただきます。

※御記入いただいた個人情報、主催者が適切に管理し、本セミナーに係る連絡調整及び主催者の事業紹介（メルマガ等）に限定して使用させていただきます。