

新型コロナの影響で
売上が落ちている。

何をしたらいい？

現状を
どうしていいのかわからない。

新型コロナウイルス感染症拡大防止の対応が、事業経営に大きな影響を与えています。先が見えない不安から経営判断に迷う場面が多いのではないのでしょうか？

本セミナーで自社の現状を知り、企業が持続的に発展するための事業計画を作成しましょう！

変化への挑戦

新たな取組による販路開拓で

売上アップ



新型コロナウイルスの影響で
先行き不安な
経営者の方

新しい販路開拓で
売上アップを
目指している方

どんぶり勘定を
脱却して
経費削減を
したい方

外部の
新しいアイデアを
取り入れたい方

事業計画作成のメリット

- ✓ 自社の現状や問題点が把握でき、客観的評価が可能となります。
- ✓ 経営の目標が明確になり、経営者、従業員の意識が向上します。
- ✓ 売上や利益計画により、「どんぶり勘定」から脱却できます。
- ✓ 金融機関、取引先からの信用力が向上します。
- ✓ 「持続化補助金」「ものづくり等補助金」などの申請に役立ちます。

本セミナー受講のメリット

- ✓ 知識豊富な講師のアイデアを活かしながら事業計画が作成できます。
- ✓ 茨城県の「経営革新計画承認制度」や国の「事業継続力強化計画」の認定が目指せます。
- ✓ セミナー終了後も資金調達や専門家派遣等で計画実行を支援します。

開講日

2022年

10月20日

木
個別
相談有

〈全3回〉※日程・カリキュラムは裏面をご覧ください

対象者 小規模事業者等の経営者、後継者など

従業員もOK

定員 10企業 1企業から複数名の参加もOK

参加費 1名 / 2,000円

お問合せ・お申込先 〈お申し込みは裏面の受講申込書をFAX頂くか、電話、メールでお申し込みください〉

石岡商工会議所 (石岡市府中 1-5-8)

〈電話〉0299-22-4181 〈FAX〉0299-22-6321
〈メール〉seminar@ishioka.or.jp

石岡市八郷商工会 (石岡市柿岡 2009-3)

〈電話〉0299-43-0247 〈FAX〉0299-44-1174
〈メール〉yasato@at.wakwak.com

事業計画作成支援セミナー

カリキュラム

日時	内容	講師
第1回 10月20日(木) 18:00～20:30	<ul style="list-style-type: none">● 事業計画作成の重要性と成功のポイント● 事業計画の活用例とメリット(経営目標、BCP対策、補助金申請等)● 事業継続力強化計画とは (東京海上日動火災保険(株)担当者より説明)	
第2回 10月27日(木) 18:00～20:30	<ul style="list-style-type: none">● 経営方針と目標の設定● 経営環境分析(顧客ニーズや市場動向の把握など)● 自社の強みを活かした新たな取り組みの立案● 販売計画の立案と売上高など数値計画の作成	(一社) 茨城県中小企業 診断士協会
第3回 11月10日(木) 18:00～20:30	<ul style="list-style-type: none">● 事業計画作成実務 上記内容を踏まえ、専門家のアドバイスを受けながら事業計画作成を行います● 交流・懇談会 経営革新計画承認企業の体験談を聞き情報交換や異業種交流を行います	中小企業診断士 川又昭宏氏
個別相談 11月15日(火)・17日(木)・25日(金) 9:00～18:00	<ul style="list-style-type: none">● 個別相談の時間を設け、各社の事業計画を練り上げていきます。受講者の都合に合わせた時間で1時間程度を予定しています。	

会場

すべて“石岡商工会議所”で行います。〈石岡市府中1-5-8 / TEL.0299-22-4181〉

講師紹介

中小企業の
信頼回復を
目指すことばかり...



川又 昭宏 氏 <中小企業診断士>

- 1955年 生まれ
- (一社)茨城県中小企業診断士協会 特別顧問
- 石岡商工会議所小規模企業振興委員
- (株)ケーエーマネジメントオフィス顧問
- 年間100社の中小企業、小規模事業者の支援や、街づくり支援を実施
現場からの発想と、理論・実践の改善を心掛ける

「事業計画作成支援セミナー」受講申込書

FAX
送り先

22-6321

<事業所名>

<電話番号>

— —

<FAX番号>

— —

<受講者名> ①

②

③

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、講座開催に係る受講者の確認、受講者名簿の作成、出欠確認、講座運営に関する連絡、各種講座情報提供の目的にのみ使用いたします。