

# つくば I T フォーラム

## 新規顧客獲得セミナーのご案内

つくば IT フォーラム経営研究分科会では、このたび、**新規顧客獲得**に役立つセミナーを開催致します。ご多忙中とは存じますが、ぜひご参加下さいますようお願い申し上げます。

つくば IT フォーラム経営研究分科会幹事 渡辺 治久

### 記

1. 日 時 平成 20 年 3 月 5 日 (水) 14:00～16:30
2. 場 所 つくば研究支援センター 2F 研修室 B (つくば市千現 2-1-6)
3. 内容
  - 14:00 開会挨拶 つくば IT フォーラム経営研究分科会幹事 渡辺 治久
  - 14:05 セミナー「**新規顧客獲得力強化のための実践営業テクニック**」  
～コンサルティング力と実行力でライバルに差をつける明日から使える実践ノウハウ～
    1. 営業販売手法の変化・コンサルティング営業手法
    2. 顧客接点構築プロセスの理解とポイント
    3. アポイント取得確率が飛躍的に伸びる実践手法
    4. 事例紹介
  - 講師：茨城県中小企業振興公社 エキスパートバンク登録アドバイザー  
(株) ビジョンリンク 代表取締役 木下隆之 氏
  - 16:05 交流会
  - 16:30 閉会

参加費：無料 先着 50 名

申込締切：平成 20 年 2 月 29 日

申込先・お問い合わせ先：茨城県商工労働部いばらきサロン 岡部  
TEL 029-858-6015 e-mail okabe@kougise.pref.ibaraki.jp

FAX 029-858-6017

# つくばITフォーラム新規顧客獲得セミナー

(平成20年3月5日)

## 参加申込書

申込先・お問い合わせ先 茨城県商工労働部いばらきサロン 岡部  
TEL029-858-6015 e-mail okabe@kougise.pref.ibaraki.jp

平成 年 月 日

企業・機関名	
役職・氏名	
TEL・FAX	TEL : FAX :
E-Mail	

会場: (株)つくば研究支援センター 305-0047 つくば市千現 2-1-6 TEL029-858-6000  
<http://www.tsukuba-tci.co.jp/>

常磐自動車道桜土浦ICから10分。「大角豆」交差点を右折、東大通りに入り、4つ目の信号「並木1」交差点を左折、500m先右側。

**駐車場**はさらに300m先右側(徒歩5分, 無料)。契約駐車場看板以外の場所にお停め下さい。なお、駐車場出入口が狭いため出入りの際はご注意ください。

