

『新しい取引先を開拓したい』

下請取引あっせん事業

中小企業の新たな取引先の開拓を支援するために、下請取引のあっせんを行っています。

対象となる方

新たな取引先を開拓したいと考えている中小企業・小規模事業者

支援内容

【下請取引あっせん】

各都道府県中小企業支援センター等が、県内・外において、自社の希望する業種、設備、技術などの条件に合った取引先のあっせんを行います。

【ビジネス・マッチング・ステーション(BMS)】

BMSとは、取引先の開拓や販路拡大等を支援するインターネットを活用した取引あっせんシステムです(<http://biz-match-station.zenkyo.or.jp/>)。

登録後は、受・発注情報や販路開拓のための企業情報等を自由に閲覧することができ、取引したい案件や企業に対して、システムを経由して直接申込みを行うことができます。また、自社の得意とする技術や保有する設備、仕上がった製品の写真等を掲載し、自社のPRを行うこともできます。(登録料・利用料は無料)

希望する場合は、海外に情報を発信することも可能です。

ご利用方法

【下請取引あっせん】

発注または受注を希望する企業は、都道府県中小企業支援センターに登録して下さい。都道府県中小企業支援センターから受・発注情報等を提供し、取引先を紹介します。(登録料・紹介料は無料)

【ビジネス・マッチング・ステーション(BMS)】

(公財)全国中小企業取引振興協会ホームページの、ビジネス・マッチング・ステーション入会申込画面よりご登録下さい。

インターネット環境が未整備の場合は、各都道府県中小企業支援センターにご相談ください。

お問い合わせ先

中小企業庁 取引課 TEL:03-3501-1669

公益財団法人全国中小企業取引振興協会 TEL:03-5541-6688(代)

URL: <http://zenkyo.or.jp/>

各都道府県中小企業支援センター(巻末お問い合わせ先一覧参照)